



Un peu à l'étroit ?



**ALTEREXPORT  
CONSEIL**

Accompagnement en Développement  
Commercial à l'Export

## L'export vous tente,

**mais vous ne savez pas comment vous y prendre ?**

- Vous avez déjà eu des contacts à l'international  
>>>> **comment les transformer en clients ?**
- Vous avez déjà réalisé des ventes à l'étranger  
>>>> **comment les augmenter ?**
- Vous avez un courant d'affaires régulier  
>>>> **comment trouver et développer de nouveaux marchés ?**

### Vous êtes dirigeant d'une PME

- Intégrer une personne dédiée est risqué et coûteux.
- Gérer vous-même l'export en tant que dirigeant, c'est possible, mais forcément au détriment d'autres activités.



## Faites vous accompagner par un spécialiste

**ALTEREXPORT CONSEIL**

étape  
**1**

**Diagnostic Export**

étape  
**2**

**Plan d'Actions Stratégique**

étape  
**3**

**Action Commerciale**



**ALTEREXPORT  
CONSEIL**

intervient comme :

**Consultant**  
pour toute ou partie  
de votre démarche export

**Chef de Projet ponctuel**  
sur un marché spécifique

**Service de gestion  
et d'animation**  
de votre réseau commercial

**Formateur**  
en commerce international



**Gagnez du temps** : nous connaissons les interlocuteurs des réseaux et les dispositifs de soutien publics en place.



**Maitrisez vos coûts** : le budget est prévisible et contrôlé.

### Une autre façon d'aborder l'international

- **Flexibilité** : Actions ajustables selon les pics d'activité et les opportunités.
- **Confidentialité** : Nous agissons comme votre service export externalisé, toujours dans votre intérêt et le respect de vos valeurs.
- **Engagement** : Faites nous confiance, nous nous engageons : **"Votre développement est notre motivation !"**
- **Transparence** : Le reporting de nos actions est systématique.



**ALTEREXPORT  
CONSEIL**

Accompagnement et Formation  
en Développement Commercial à l'Export

+33 (0) 6 02 24 32 87

aec@alterexportconseil.com - www.alterexportconseil.com

Exporter,  
vous avez dit  
exporter ?



ALTEREXPORT  
CONSEIL

- Une méthode qui a fait ses preuves : 20 ans de développement commercial d'activités, en France et à l'étranger.
- Une conscience aigüe des impératifs humains et financiers en PME.
- Une maîtrise des dispositifs d'aides financières et des réseaux locaux.
- Une expertise hors-pair sur l'optimisation de la participation à des salons.
- Des prestations sur-mesure pouvant s'autofinancer.

#### ● *Développez votre chiffre d'affaires*

- Vous élargirez vos **débouchés** par un effet de démultiplication des marchés
- Vous bénéficierez d'un **relais de croissance** économique sur d'autres régions
- Vous ne dépendrez plus de **saisonnalité**

#### ● *Gagnez en prestige et en notoriété*

- Vous travaillerez à la différenciation pour vous **démarquer** de vos concurrents
- Vos partenaires sur le marché national seront témoins de votre dynamisme : exporter renforcera votre image de **crédibilité** et de sérieux
- La vision globale de votre métier s'enrichira de savoir-faire nouveaux chez vos clients et concurrents étrangers, vous deviendrez rapidement un **relais des meilleures pratiques** dans votre secteur d'activité

#### ● *Dynamisez votre entreprise*

- S'ouvrir à l'international, c'est **travailler ensemble** sur un objectif commun ambitieux, fédérateur et valorisant qui va **renforcer la cohésion d'entreprise**
- Exporter, c'est développer de nouvelles stratégies commerciales, sortir de ses habitudes de travail et susciter un **engouement général**.



ALTEREXPORT  
CONSEIL

Accompagnement et Formation  
en Développement Commercial à l'Export

+33 (0) 6 02 24 32 87

aec@alterexportconseil.com - www.alterexportconseil.com